



Willkommen bei TMC Sensortechnik GmbH, einem international führenden Spezialisten für Temperaturüberwachung in elektrischen Systemen, von miniaturisierten Thermo-BI-Metall-Schaltern für Elektromotoren und Hochleistungslaser bis hin zum innovativen Überhitzungsschutz für die Ladeinfrastruktur von Elektroautos. Technik mit Verantwortung made in Bretten und in Tschechien.

Über 80 Kolleginnen und Kollegen gestalten mit Leidenschaft unser Wachstum. Gemeinsam haben wir neue Märkte erobert und sind noch lange nicht am Ziel. Unsere Teams genießen Freiraum für Initiative und Gestaltung und wissen die sicheren Vorteile einer inhabergeführten Firma zu schätzen.

Um unsere Möglichkeiten am Markt noch stärker zu nutzen, erweitern wir jetzt unser Vertriebsteam im Außendienst. Wir sehen im aktiven Zugehen, in der fachkundigen Beratung und im konsequenten Abschluss mit bestehenden und neuen Industriekunden für uns große Wachstumschancen. Das ist die ideale Aufgabe für eine kontaktstarke und technisch versierte Verkaufspersönlichkeit, die konsequent Umsatz- und Ertragsziele mit Ehrgeiz und Verhandlungsgeschick realisieren will.

Für diese nicht alltägliche Aufgabe bieten wir die Stelle als

TECHNISCHER VERKÄUFER (m/w/d)

Elektrotechnische Sicherheitselemente • Gehalt 80 - 105 K p.a.

Die spannende Aufgabe:

- Sie werden in dieser Aufgabe erfolgreich sein, wenn Sie es lieben, Menschen für sich zu gewinnen und mit anspruchsvollen Produkten zu überzeugen. Sie verhandeln dabei sehr selbständig Umsatz und Margen. Sie sind am eigenen Erfolg beteiligt.
- Sie gehen auf potenzielle Neukunden zu und gewinnen sie durch überlegene technische Lösungen, z.B. „Click & Play“ von TMC.
- Sie beraten unsere Kunden zur Ausgestaltung ihres Temperaturschutzes, u.a. in Elektromotoren, Transformatoren, Lasern sowie in technischen Spezialanwendungen. Die erforderliche technische Abklärung nehmen Sie gemeinsam mit den Spezialisten unseres Hauses vor.
- Sie sind unser "innovatives Ohr" am Markt, nehmen Kundenbedürfnisse wahr und initiieren so neue TMC-Produkte.
- Sie betreuen deutsche und europäische Kunden in den Bereichen Steuerungs- und Antriebstechnik, Laser, Klima/Ventilation, Pumpen und technische Spezialanwendungen.
- Sie nehmen am Austausch mit externen Entwicklungspartnern teil, u.a. mit unserer Schwesterfirma BGF Enztech GmbH oder auch Universitäten wie KIT Karlsruhe oder TU Darmstadt.
- Sie sind Mitglied unseres 4-köpfigen Vertriebs- und Beratungsteams.

Ihre Qualifikation:

- Sie können ein abgeschlossenes (elektro-)technisches Studium vorweisen und haben idealerweise 10 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von Elektrotechnik, Elektromechanik oder Feinwerktechnik.
- Sie verfügen über technische Beratungskompetenz. Das schließt die Fähigkeit zum aktiven Zuhören und zur Entwicklung neuer technischer Lösungen gemeinsam mit Kunden ein.
- Sie haben sich bereits als Verkaufstalent bewiesen und besitzen die Fähigkeit zum Gewinnen neuer Kunden und zum Durchsetzen von Preisen.
- Sie verfügen über Disziplin und Organisationstalent, um 5-10 Großkunden und über 50 weitere Kunden effizient zu betreuen.
- Technische Neugier und Leidenschaft für Marge und Umsatz runden Ihr Profil ab.
- Englisch in Wort und Schrift ist wünschenswert.

Was Sie von uns erwarten dürfen:

- Attraktive Vergütung, inkl. umfangreiche Sozialleistungen, attraktiver Firmenwagen und Erfolgsbeteiligung
- Hochwertige und krisenfeste Arbeitsplätze
- Engagierte Teams in einer offenen und familiären Firmenkultur
- Persönliche Entwicklungschancen, incl. Training und Unterstützung von Weiterbildung

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben, senden Sie uns bitte Ihre vollständige, aussagefähige Bewerbung. Gerne dürfen Sie vorab den telefonischen Kontakt suchen mit unserem

Vertriebsleiter Karl Wäsche unter 07252/9431-25